

オンラインで手に入れるプロフェッショナル顧問

**FUTOKORO
GATANA**

病院財務の懐刀



データに基づいた経営の舵取りを支援する オンラインの財務顧問「懐刀」

病院を取り巻く環境が日々変化していく中、経営課題も多様化しています。毎月の試算表や経営指標等から、現場が主体的に課題に気づき改善に取り組んでいくためには、そうなるような経営の舵取りが必要になります。

財務・経営のデータに基づいて経営をライブでとらえ、あらゆる角度から舵取りをサポートするオンラインの財務顧問が、「病院財務の懐刀」です。

病院経営には、口元まで出かかったいろいろな課題があるものです。

- ✓ 毎月の実績会議で何をテーマにどう指示すればいいか、定期的に相談がしたい。
- ✓ 年々人件費が利益を圧迫し、資金繰りが厳しくなっている。改善できる手立てはあるのか。
- ✓ 経営計画が数字だけの策定になっており、実現しようという意識が育っていない。
- ✓ 全国の医療機関と比較して、当院の数値の良し悪しを判断したい。
- ✓ 診療報酬改定に向けて、病棟構成を見直したい。最適な選択肢は何か。

経営とはクリエイティブなものです。 私たちのオンライン財務顧問が、解決策のヒントを生むはずです。

① 定期的なオンライン面談

オンラインで顔を合わせ定期的に議論を積み重ねます。地域を問わず一律の料金が実現しました。



② 戦略を実行する体制

月次で重点的に見ていくべき指標や、現場が戦略実現に向けて取り組める管理体制をご助言します。



③ 可能性・打ち手の検討

財務のデータに加え、医事関連データも確認。収益性向上の可能性・打ち手がないか検討します。



※本サービスは経営・財務経営のアドバイスを行うものであり、顧問税理士さんを変えていただく必要はございません。また、事業戦略や組織人事など各専門分野のコンサルティングが必要な場合は、日本経営グループの各専門家にお繋ぎすることも可能です。

オンラインの財務顧問が、病院経営を前進させます！



試算表・経営指標などの資料を、お送りください！



1週間ほどで確認、オンラインの面談（1～2時間）を実施します。

» 毎月見せていただく資料（例）

①試算表 貸借対照表、損益計算書

②経営指標

診療科別・病棟別の医業収益、患者数、平均単価、平均在院日数、入退院患者数など統計資料

③診療報酬の算定状況

診療報酬の項目別に、入院、外来それぞれの算定件数がわかる資料

※経営計画や予算計画などをお預かりする場合があります。上記資料が整備されていない場合は、整備に向けた検討も合わせてさせていただきます。

» オンライン面談のテーマ

①財務面からの経営相談

財務情報を基に、重要性の高い課題と解決策についてブレスト。経営全般に関するアドバイス。

②月次報告資料の確認・管理指標の検討

月次報告資料をもとに、貴院にあった報告資料・ポイントを明確にした重点管理指標の可視化を支援。

③財務データ以外の帳票確認

必要に応じて、診療行為別集計表の確認、近隣のマーケットの確認等を実施。

項目	2017年	2018年	2019年	2020年	2021年	2022年	2023年	2024年	2025年
1 診療収入	100,000	105,000	110,000	115,000	120,000	125,000	130,000	135,000	140,000
2 診療費	85,000	88,000	91,000	94,000	97,000	100,000	103,000	106,000	109,000
3 人件費	40,000	42,000	44,000	46,000	48,000	50,000	52,000	54,000	56,000
4 経費	45,000	46,000	47,000	48,000	49,000	50,000	51,000	52,000	53,000
5 利益	20,000	22,000	24,000	26,000	28,000	30,000	32,000	34,000	36,000

項目	2017年	2018年	2019年	2020年	2021年	2022年	2023年	2024年	2025年
1 診療収入	100,000	105,000	110,000	115,000	120,000	125,000	130,000	135,000	140,000
2 診療費	85,000	88,000	91,000	94,000	97,000	100,000	103,000	106,000	109,000
3 人件費	40,000	42,000	44,000	46,000	48,000	50,000	52,000	54,000	56,000
4 経費	45,000	46,000	47,000	48,000	49,000	50,000	51,000	52,000	53,000
5 利益	20,000	22,000	24,000	26,000	28,000	30,000	32,000	34,000	36,000

財務データのベンチマーク（サンプル）

財務データを他院と比較・ベンチマークすることで、具体的に深掘りすべき指標が明確になります。

経営分析Libra（リブラ）／別途有料オプション

経営者目線の俯瞰的な分析とともに、医事課・診療情報管理士等が直接業務に関わる診療報酬請求、DPCデータ、Hファイル等を活用した分析もできます。

オンラインの財務顧問は、
簡易経営診断 330,000円（税込）
月額顧問料 110,000円（税込）

※面接頻度は原則月1回（1時間～2時間）。
※ご要望に応じて、面談頻度や時間等は変更可能です。
※面談後の追加のご質問にも料金内で対応します。

日本経営グループ NKGRコンサルティング株式会社

TEL:06-6864-1666

担当者

藤原（masumi.fujiwara@nkgr.co.jp）

辻（hideya.tsuji@nkgr.co.jp）



<https://nkgr.co.jp>

