



お悩みヒアリングシート

このヒアリングシートは、業界再編が加速する時代において、皆様のお悩みを明確にし、サポートさせて頂く事を目的としております。ご回答頂いた内容について、有益な情報提供やお悩み解決のサポートをさせて頂くことも可能です。

こんなお悩みありませんか？ 解決に向け、サポートさせて頂きます！

- 新規事業の創出を検討している。
- 販路拡大（オンライン（EC）・オフライン）の強化を検討している。
- 提携先、協業先、成長戦略のパートナーを探している。
- M&A（買案件・売案件）を検討している。信頼できる専門家からの情報がほしい。
- 事業承継・後継者（親族内・従業員・外部）について、どのような事例・対策があるのか興味がある。
- 新卒採用を強化し、優秀な人材の獲得を強化したい。
- 中途採用を強化し、優秀な人材の獲得を強化したい。
- 税務対策・財務強化・労務環境の改善についてどのような方法があるのか、専門家から情報を得たい。
- 資金調達（金融機関・VC・CVC・PE・エンジェル投資家等）を検討している。
- コスト削減（全般）について検討している。（無料査定のリバースオークション等）
- 人事・経理・労務の改善・強化について検討している。（人事戦略・設計・四半期決算の外注等）
- 海外事業（子会社等）において、何らかの課題が生じている。
- 不動産（国内・海外）について相談したい。
- 事業再構築補助金・ものづくり補助金など、助成金・給付金・補助金について検討している。
- 広告戦略（全般）により知名度UPや販売拡大を狙いたい。
- DX化・IoT導入・エンジニア人材の獲得・低価格でのコールセンターの導入を検討している。
- 福利厚生を導入を検討。（広告費を獲得できる従業員向けお金の相談窓口やメンタルヘルス等）
- プロスポーツ等のスポンサーを検討し、イメージUPや知名度UPを計りたい。
- 社員研修やイベントなどの講演者を探している。
- 公益財団法人・一般社団法人の設立を検討している。
- コロナ禍における従業員感染リスクの対策を検討している。

【情報管理について】

取得した情報はご相談者様の同意の下、必要に応じて提携関係にある外部機関へ提供することがありますが、ご相談者様の特定ができないよう情報管理を徹底して参ります。課題解決のためにご相談者様を特定できる事項を外部機関に提供する必要が生じた場合には、ご相談者様にご説明した後、同意確認を得た上で情報提供をさせて頂きます。

